



GABY S. GRAUPNER
IMPULSE IN ROT



VERKAUFEN IST DIE SCHÖNSTE SACHE DER WELT

»Mit Ihrer Keynote haben Sie beim IsarCamp ins Schwarze getroffen!«

RAINER BARTL, ISARNETZ, ORGANISATION ISARCAMP



»Der Impulsvortrag von Gaby S. Graupner hat perfekt zu unserer Steuerberatertagung gepasst. Unsere Teilnehmer konnten reichlich umsetzbare Tipps für ihren „Verkäufer“-Alltag mitnehmen.«

ANGELA HAMATSCHEK, DELFI-NET KANZLEIBERATER GBR, DORTMUND

Als 18-Jährige musste sich Gaby S. Graupner von einer engstirnigen Religionsgemeinschaft lösen. Sie schmuggelte die Familie eines Freundes aus der DDR, zog allein drei Kinder groß und pflegte zwei Omas bis zu deren Tod. Nebenbei studierte sie Betriebswirtschaft und wurde Vertriebsprofi.

GABY S. GRAUPNER: SPRICHT AUS DER PRAXIS, FÜR DIE PRAXIS UND MACHT MUT

Seit 20 Jahren unterstützt sie Kunden als Keynote-Speakerin und Trainerin, erfolgreicher im Vertrieb und in der Kundenkommunikation zu werden. Auf ihrem Weg hat sie Hilfe bei vielen Experten gefunden und die fundierten Ratschläge und Erkenntnisse einem Praxistest unterzogen. Als Präsidentin der German Speakers Association verhalf sie ihren Berufskollegen zu einer engeren Vernetzung untereinander und warb für ein klareres Bewusstsein für Ethik und Werte. Mit ihrem Vortragsthema: „Verkaufen auf Augenhöhe“ zeigt sie ihren Zuhörern, wie sie die eigenen Stärken so einsetzen, um den anspruchsvollen Verkaufsalltag erfolgreich zu meistern und bringt alle Techniken der positiven Kommunikation auf den Punkt.

BEGEISTERTE KUNDEN:

1 A Bürowelt, ACM Werbeagentur, Addison Software, ALPMA Alpenland Maschinenbau, Amdosoft, AMS American Medical Systems, Axa Versicherungen, BayWa, bb Klostermann, BDS Bund der Selbstständigen, Becker Diamantwerkzeuge, Betapharm, BHS Corrugated, Biomed Labordiagnostik, BPW e.V., BTR Sumus, Cewe Color AG, Christian Koenen GmbH, Concept Bau, Dehner GmbH, delfi-net, Dibropharm, DKM - Die Leitmesse, Dräger Safety, EATON Fluid Power, ECS Engineering Services, Espenes Reduction Analysts, Eventus, Feldtmann Gebäudetechnik KG, Finaki Deutschland, Forum Verlag Herkert, FRIESER GmbH, G.U.T. Gruppe, GC Gruppe, GEBE Elektronik & Feinwerktechnik, Goodway Werbedesign, Götz Gebäudemanagement, Hamburger Großmärkte, Hörbrand Effiziente Lichttechnik, KAMINO International Logistics, Kisslinger-Popp Steuerberatung, Koenen GmbH, L'Image GmbH, Landratsamt Fürstenfeldbruck, medi GmbH, Media Women Connet, Media-Saturn, PENTA GmbH, reisenthel, Stark Verlag, Swiss Post Solutions, Tiba Managementberatung, Tyco Electronics, United Systems EADS, Volksbank Mittelhessen, Volvo, Womens e.V., Zettler Electronics



GABY S. GRAUPNER IN ZAHLEN

1961 geboren	10 Jahre im Vorstand der GSA
mit 15 Jahren zum ersten Mal im Außendienst tätig	2011-2013 Präsidentin der GSA
35 Jahre im Vertrieb tätig	2 Bücher geschrieben
Mit 30 Jahren Betriebswirtschaftsstudium	3 x Mitautorin eines Buches
Mit 33 Jahren Ausbildung bei Dale Carnegie Training	Auftritte auf 3 Kontinenten
20 Jahre als Trainerin tätig	168 Fachartikel
15 Jahre Unternehmerin	9.471 Kontakte bei facebook, Xing und Twitter
10 Jahre eigenes Call Center mit bis zu 30 Mitarbeitern	14.865 Newsletterabonnenten
	13.694 Trainingsteilnehmer

KONTAKT

+49 89 84005-0

trainings@ddaft.de

DIMAT Services Ltd.
Josef-Kistler-Str. 12
82110 Germering
Germany

www.verkaufs.training